



Prodajna konferenca Ledinek

Prve dni novega leta je v našem podjetju potekala redna letna prodajna konferenca, na kateri se zberejo notranji in zunanji prodajniki.

Tako smo letos v Hočah gostili predstavnika podjetja Mouldex, ki je zastopnik za Švedsko in Norveško, predstavnika Mariocon iz Finske, predstavnika podjetja Elyotec, ki deluje na francoskem trgu, predstavnik MTG Esti iz Estonije, iz Južne Afrike pa sta prišla predstavnika podjetja Timber Processing Specialist.

Prisotna je bila tudi celotna prodajna ekipa iz Ledinek Maschinen und Anlagen ter Ledinek-TEC iz Nemčije in seveda domač prodajni tim. Skupaj smo pogledali nazaj na dosežke preteklega leta, prepoznali izzive in uskladili aktivnosti za leto, ki je pred nami.

Direktor prodaje **Robert Mlinarič** je poudaril: »Uspehi, ki smo jih dosegli v preteklem letu, so rezultat dobrega sodelovanja, zaupanja in skupne usmerjenosti k kupcu. Pred nami so novi izzivi, zato je še toliko pomembneje, da ostanemo povezani, prilagodljivi in osredotočeni na kakovostne rešitve, s katerimi ustvarjamo dolgoročno vrednost za naše partnerje.«

Konferenci so se pridružili tudi projektni vodje, predstavniki servisne službe ter nekaterih drugih oddelkov, saj je uspeh vedno rezultat timskega dela. Le z dobrim sodelovanjem vseh lahko dosežemo skupni cilj – zadovoljnega kupca.



Fotogalerija



