



Start ins neue Jahr bei unserem jährlichen Vertriebsmeeting

Zu Beginn des neuen Jahres fand unser jährliches Vertriebsmeeting statt, bei der sich unsere internen und externen Vertriebsteams trafen um sich auszutauschen.

In diesem Jahr durften wir unsere Teams aus Schweden (Mouldex), Finnland (Mariocon), Frankreich (Elyotec), Estland (MTG Esti), sowie aus Südafrika (TPS) begrüßen.

Auch unsere Kollegen aus Deutschland (Ledinek-TEC) sowie das Team Österreich (Ledinek LMA) waren natürlich mit dabei.

Die Besprechung bot die perfekte Gelegenheit, auf die Erfolge des vergangenen Jahres zurückzublicken, Herausforderungen zu erkennen und die Aktivitäten für das kommende Jahr abzustimmen.

Robert Mlinarić, CSO Ledinek:

Der Erfolg des vergangenen Jahres ist das Ergebnis einer starken Zusammenarbeit, gegenseitigen Vertrauens und eines gemeinsamen Fokus auf unsere Kunden. Angesichts neuer Herausforderungen ist es wichtiger denn je, vernetzt, anpassungsfähig und engagiert zu bleiben, um hochwertige Lösungen zu liefern, die für unsere Partner nachhaltigen Mehrwert schaffen.

Kollegen aus dem Servicebereich, Einkauf, Projektmanagement, Konstruktion, Marketing und weiteren Abteilungen nahmen ebenfalls an der Konferenz teil – ein deutliches Zeichen dafür, dass Erfolg immer Teamarbeit ist.

Nur durch die enge Zusammenarbeit aller Teams können wir unser gemeinsames Ziel erreichen: zufriedene Kunden !



Fotogalerie



